

Wir suchen ab sofort eine/n

Vertriebsmitarbeiter/in Technischer Vertrieb (m/w/d)

Region Norddeutschland

Unbefristete Festanstellung (Vollzeit)

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann bewerben Sie sich jetzt mit aussagekräftigen Unterlagen, inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und einem möglichen Eintrittstermin mit einem Klick via Bewerberformular oder E-Mail:

[Bewerbungsformular](#)

[E-Mail](#)

Herr Björn Huß

Leitung Vertrieb/Marketing

✉ bewerbung@markator.de

☎ +49 (0) 7144 8575 55

MARKATOR® Manfred Borries GmbH

Bunsenstraße 15
71642 Ludwigsburg / Germany

Die **MARKATOR® Manfred Borries GmbH** ist seit **1984** auf die Entwicklung und Fertigung von Markiersystemen zur Nadel-, Ritz- und Lasermarkierung spezialisiert. Ganz gleich, ob es um die Kennzeichnung von Metallen, Kunststoffen oder anderen Materialien geht. Wir bieten Lösungen für eine Vielzahl von Branchen.

Neben dem Firmensitz in Ludwigsburg kooperieren wir mit vielen **Auslandsvertretungen**, welche unsere Produkte weltweit erfolgreich vertreiben – auf allen Kontinenten wird bereits mit Markiersystemen von **MARKATOR®** markiert.

Ihre Aufgaben

- + Sie betreuen hauptsächlich Stammkunden, akquirieren Neukunden und bauen Ihr Verkaufsgebiet stetig aus
- + Sie erkennen Potenziale und akquirieren spannende Projekte
- + Sie erstellen Wettbewerbsanalysen, Argumentationsketten und erkennen Markttrends
- + Sie ermitteln Kundenbedarfe und erstellen Angebote, die Sie eigenständig nachverfolgen
- + Sie planen Produktpräsentationen und führen diese durch (u. a. auch auf nationalen Messen)

Ihr Profil

- + Sie haben Ihren Wohnsitz idealerweise im Raum Frankfurt (+100km nördlich)
- + Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium, eine technische Ausbildung (vorzugsweise als Techniker/Meister) oder eine kaufmännische Ausbildung
- + Sie sind ein Verkaufstalent, technikaffin und haben Spaß am Vertrieb von innovativen Produkten
- + Sie möchten Kunden durch einen aktiven und regelmäßigen Dialog an sich binden, permanent Ihr Netzwerk ausbauen und nachhaltige Geschäftsbeziehungen schaffen
- + Sie besitzen die Bereitschaft zu regelmäßigen Reisen (PKW-Führerschein erforderlich)
- + Sie arbeiten gerne mit Ihren Kollegen zusammen und freuen sich, größere Projekte im Team anzugehen
- + Sie sind ein Kommunikationstalent und setzen Ihre Fähigkeit gezielt ein, was Sie für das Team und unsere Kunden zu einem kompetenten Ansprechpartner macht

Wir bieten

- + Einen neutralen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- + Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis sowie eine langfristige berufliche Perspektive mit einer leistungsgerechten Vergütung
- + Eine spannende, herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem mittelständischen Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- + Weiterbildungs-, Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten
- + Flexibles Arbeitszeitmodell mit flexibler Home-Office-Regelung
- + 30 Urlaubstage
- + Eine strukturierte Einarbeitungsphase durch erfahrene Kollegen und ein hochmotiviertes Team

Was Sie erwartet

- Wir pflegen in unserem Unternehmen ein familiäres Umfeld und ein gutes Betriebsklima dank unserer flachen Hierarchie und regelmäßiger Firmenevents.
- + Moderne Ausstattung wie z. B. Notebook, Smartphone, usw.
 - + Ludwigsburger-Innenstadt-Gutscheine (LUIS) beim Erreichen einer monatlichen Zielvorgabe
 - + Mitarbeitenden-Rabatte und BusinessBike